

STRATEGIE

## A scuola di neuroeconomia Senza docenti, con un libro

(a.m.c.) L'homo economicus esiste o è un'invenzione dei libri di management? Su quale base i guru della finanza, i venditori o anche milioni di investitori e consumatori prendono decisioni? Nelle scelte economiche spesso ci inganniamo. Gli errori sono la regola, non l'eccezione. Matteo Motterlini, in «Economia emotiva. Che cosa si nasconde dietro i nostri conti quotidiani», Rizzoli, spiega come funziona la neuroeconomia. Sostenendo che sono i neuroni a scatenare decisioni inedite, non la razionalità. E che tutte le scelte, anche quelle finanziarie, sono colorate di emozioni.

